

ПАРТНЕРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ

Для того, чтобы стать Партнером проекта www.uds.app, Вам необходимо ознакомиться с Партнерским соглашением (далее – «Партнерское соглашение», «Соглашение»), а также подтвердить согласие с условиями Соглашения.

1. Вы можете отозвать согласие на использование электронных документов в любое время. Однако после отзыва согласия действие Соглашения будет автоматически прекращено. Вы также потеряете права на получение вознаграждений согласно условиям Соглашения. Если Вы хотите отозвать ваше согласие на использование электронных документов (и тем самым прекратить действие соглашения с Компанией) или обновить Ваши личные сведения, Вам необходимо написать электронное письмо и отправить его по адресу: support@uds.app.

2. Вы соглашаетесь с тем, что Компания может изменить содержание и условия Соглашения в одностороннем порядке и в любое время. Такие изменения вступают в силу с момента их опубликования на www.uds.app и будут применяться к Партнерскому соглашению с Вами. Последняя редакция документов всегда доступна для просмотра, печати и загрузки на официальном сайте Компании, расположенном по адресу www.uds.app.

3. Выбирая «Я ПРИНИМАЮ УСЛОВИЯ» ниже, Вы соглашаетесь с условиями Партнерского соглашения. При нажатии на кнопку «ОТМЕНА» процесс регистрации будет прекращен.

Партнерское соглашение

4. Интернет-ресурс www.uds.app. (администратор и модератор, обладающий исключительными правами на Приложение, включая, но не ограничиваясь, правами интеллектуальной собственности – компания «Global Intellect Service» – F.Z.C. Ajman Free Zone, Shk.Rashid Bin Saeed Al Maktom Street, Block C1, именуемая в дальнейшем «Компания») предлагает любому лицу принятием (акцептом) условий Партнерского соглашения приобрести статус Партнера сайта www.uds.app:

Термины и определения:

Приложение – многокомпонентное программное обеспечение «UDS App», как оно описано в 2.2 настоящего Соглашения, а также сопутствующие услуги Компании, предлагаемые Клиентам.

Сайт – Интернет-ресурс www.uds.app.

Пользователь – физическое лицо, использующее Приложение на безвозмездной основе в целях участия в акциях Клиентов и (или) получения баллов за Рекомендации.

Партнер - физическое лицо, индивидуальный предприниматель или юридическое лицо, осуществляющее своими действиями Рекомендацию Лицензий UDS третьим лицам и получающее за данные действия вознаграждение от Компании в соответствии с Маркетинг-планом, описанным в настоящем Соглашении.

Рекомендация – действие Партнера, направленное на привлечение нового Клиента или Партнера. Рекомендация считается совершенной Партнером, если при заполнении новым Клиентом регистрационной формы был указан логин Партнера, совершившего Рекомендацию, регистрация была завершена и Пакет или Лицензия на Приложение были оплачены.

Пакет – информационный пакет, включающий в себя определенное количество неактивированных Лицензий, а также иные возможности и услуги, предоставляемые Компанией в рамках настоящего Соглашения.

Лицензия - неисключительное пользовательское право на использование Приложения, предоставляющее Клиенту доступ к международной сети Пользователей, при условии внесения Клиентом Абонентской платы. Включает в себя консоль Приложения, приложение Кассира, приложение для администратора заведения (компания).

Персональная (личная) страница – определенная площадь веб-ресурса, отображающая данные Партнера, включая личный кабинет.

Личный кабинет – определенная закрытая область веб-ресурса, отображающая данные Бонусных баллов, личного счета, команды и иной информации в рамках Маркетинг плана.

Аккаунт Партнера – личный кабинет, являющийся закрытой областью открытого веб-ресурса Сайта, позволяющий перемещаться в рамках выделенного ему Сайтом информационного пространства в целях консультирования заинтересованных лиц и оказания им помощи в регистрации в качестве потенциальных Клиентов или Партнеров. Для входа в Личный кабинет используются уникальное имя и пароль, полученные Партнером при регистрации на открытом веб-ресурсе Сайта, после регистрации Аккаунту Партнера присваивается персональный реферальный номер ID.

Абонентская плата - периодическая плата, вносимая за пользование Приложением и услугами Компании. Абонентской платой Партнера является плата, вносимая Партнером за Аккаунт Партнера и за пользование услугами Компании. Абонентской платой Клиента является периодическая плата, вносимая Клиентом за Лицензию. Для целей уплаты Абонентской платы месяцем признается период с даты внесения Абонентской платы, до даты предшествующей такой же дате следующего календарного месяца (например, с 20 февраля по 19 марта, с 06 декабря по 05 января и т.п.). Годом признается период с даты внесения Абонентской платы до даты, предшествующей такой же дате следующего календарного года (например, с 25 мая 2017 г. по 24 мая 2018 г., с 01 января 2018 по 31 декабря 2018 и т.п.).

Клиент - юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, получающие доступ к консоли Приложения «UDS App», посредством которой ему предоставляется доступ к международной сети Пользователей.

Бизнес-место – ячейка в системе учета Партнеров и начисления Бонусных баллов и вознаграждений.

Бонусный балл – вознаграждение, зачисляемое на бонусный счет Партнера по итогам выполнения условий настоящего Соглашения, подлежащее использованию на условиях, оговоренных настоящим Соглашением.

Баллы левой и правой команды – вознаграждение, зачисляемое на счета левой и правой команд Партнера по итогам выполнения успешных Рекомендаций Клиентам соответствующей команды или Лично приглашенными Партнерами, подлежащее использованию на условиях настоящего Соглашения.

Маркетинг план – установленный Компанией алгоритм начисления вознаграждений за Рекомендации.

Лично приглашенный Партнер (ЛП) – новый Партнер, зарегистрировавшийся на Сайте, с использованием реферального номера ID уже зарегистрированного Активного Партнера.

Куратор – Партнер по отношению к своему Лично приглашенному Партнеру (ЛП).

Активный Партнер – Партнер, за аккаунт которого внесена Абонентская плата.

Квалифицированный аккаунт (Партнера) – аккаунт, левая и правая команды которого имеют в составе минимум по одному ЛП, которые внесли Абонентскую плату.

Финансовый цикл – после накопления в левой и правой командах Партнера баллов в размере 1 балл в каждой команде Партнера, указанные баллы конвертируются в денежные средства на соответствующий счет Партнера по курсу 1балл = 30 USD.

Агент Компании – юридическое лицо, действующее на основании договора в интересах Компании, которая обладает правами на Приложение в объеме, достаточном для выполнения функций, предусмотренных для него настоящим Соглашением.

1. ПОРЯДОК АКЦЕПТА ОФЕРТЫ

1.1. Акцепт настоящей оферты совершается путем выражения согласия с условиями Соглашения и регистрации в виде заполнения регистрационной формы на Сайте Компании с внесением своих персональных данных в регистрационную форму, расположенную под офертой.

Оферта считается принятой с момента ввода в регистрационную форму всех необходимых данных, выражения безоговорочного согласия Партнера с правилами и положениями оферты (условиями Соглашения) путем установки флажка в графе «Я принимаю условия» и нажатием кнопки «Далее».

1.2. Запрещается иметь более одного Аккаунта Партнера, зарегистрированного на Партнера. Компания имеет право заблокировать Аккаунты Партнера, нарушившего данное условие, без предварительного уведомления. Исключением является регистрация дополнительных аккаунтов в правой или левой командах основного Аккаунта Партнера, Куратором которых является основной Аккаунт Партнера.

1.3. После акцепта оферты и регистрации Аккаунта Партнера, Компания высылает на указанный им при регистрации адрес электронной почты (E-mail) уведомление. В уведомлении содержится

следующая информация: персональные данные Партнера, логин и пароль для доступа к личному кабинету Партнера.

1.4. Партнер даёт согласие на хранение и обработку своих персональных данных. Партнер понимает и принимает, что Компания имеет право собрать персональные данные Клиента для передачи третьим лицам в целях улучшения коммуникации между Партнерами Компании.

Защита персональных данных Партнеров является одним из важнейших приоритетов для Компании. В целях обеспечения такой защиты и с учетом требований, установленных Регламентом Европейского Союза за номером 2016/679 от 27.04.16 г., вступившим в силу 25 мая 2018 года и направленным на предоставление заинтересованным лицам более надежного и эффективного контроля над своими данными, Компания обязуется соблюдать права всех Партнеров в соответствии со швейцарскими, европейскими и любыми другими применимыми законами о персональных данных, на основании которых осуществляет свою деятельность Компания.

1.5. Компания запрещает размещать какие-либо данные, иным образом продвигать информацию, в том числе размещать ссылки на материалы прямо или косвенно нарушающие чьи-либо авторские и/или смежные права, посягающие на чужую интеллектуальную собственность; материалы эротического, сексуального и порнографического характера; материалы разжигающие национальную, расовую или религиозную ненависть и вражду, пропагандирующие или агитирующие к насилию, экстремизму, терроризму, геноциду, суициду и прочей деятельности, угрожающей жизни и/или здоровью; материалы оскорбляющие любые социальные группы, частных лиц либо компаний; материалы эпатажного характера, а также нарушающие общепринятые нормы морали и нравственности; иные материалы размещение которых запрещено или противоречит действующему законодательству и нормам международного права. Кроме того, Партнер обязуется не предпринимать любых действий, которые приводят или могут привести к нарушению нормальной работы Приложения и (или) его сервисов.

1.6. Компания запрещает продвигать с помощью Приложения и размещать какие-либо материалы, имеющие отношение к следующим видам деятельности: бизнес-тренинги, семинары по продвижению бизнеса; деятельность сексуального характера (в том числе секс-шопы; интимные тренинги, курсы, семинары; любые формы проституции и порнографии; массажные салоны с элементами интима, скрывающиеся под формой расслабления; стриптиз и др.); деятельность, имеющая религиозную направленность (церкви; мечети; синагоги; любые религиозные образовательные учреждения; секты и др.); деятельность ритуального характера (изготовление ритуальных памятников, гробов, венков, ящиков; крематории и пр.); деятельность, направленная исключительно на реализацию алкогольной и табачной продукции; деятельность, связанная с реализацией строительной техники; деятельность страховых брокеров и агентов; деятельность ломбардов; деятельность по предоставлению и принятию денежных займов; деятельность, связанную с инвестированием; деятельность, связанную с эзотерикой (маги, хироманты, астрологи, экстрасенсы, гадалки, народные целители и т.д.); деятельность по сдаче в аренду коттеджей/домов/квартир; деятельность, связанная с продажей, продвижением продукта UDS и его аналогов, распространением негативной информации о Приложении; деятельность, имеющая отношение к сетевому маркетингу; услуги, оказываемые физическими лицами, без образования юридического лица (фотографов, визажистов, стилистов и др.); любую деятельность, предусматривающую нарушение законодательства, а также Лицензиар вправе отказать в предоставлении Лицензии независимому партнеру компании сетевого маркетинга, а также компаниям, работающим по принципу многоуровневого маркетинга, и в иных случаях когда физическое лицо/независимый партнер не представляет непосредственно саму компанию, а занимается реализацией продукции и предоставлением скидки и бонусов от имени компании не являясь таковой.

2. ПРЕДМЕТ

2.1. Предметом настоящего Соглашения является предоставление Партнеру права реализации Лицензии Pro Клиентам. Также Партнеру предоставляются услуги по учету осуществленных Рекомендаций, а Партнер обязуется оплачивать оказанные услуги в порядке, предусмотренном настоящим Соглашением. В рамках сотрудничества по настоящему Соглашению Партнер может выбрать следующие Пакеты Компании:

2.1.1 Пакет «Бизнес» включает в себя неактивированную Лицензию Pro в количестве 1 (одна) штука.

2.1.2 Пакет «Премиум» включает в себя неактивированную Лицензию Pro в количестве 6 (шесть) штук.

2.1.3 Пакет «Вип» включает в себя неактивированную Лицензию Pro в количестве 12 (двенадцать) штук.

2.2. Программное обеспечение UDS состоит из следующего:

2.2.1. Приложение для Пользователей - физических лиц, предоставляется им на безвозмездной основе и позволяет:

- отслеживать все предложения компаний-Клиентов;
- получать у Клиентов скидки;
- получать баллы за Рекомендации;
- получать PUSH-уведомления от Компаний.

2.2.2. Функционал Приложения для Клиентов:

Функция	Pro
Просмотр истории оплат	+
Просмотр Пользователей	+
Просмотр детальной информации о Пользователе	+
Добавление Кассиров	+
Добавление менеджеров	+
Создание акций	3
Создание новостей	+
Создание прайса	+
Отправление PUSH-уведомлений об акциях	(1 за 7 дней)
Отправление PUSH-уведомлений о новостях	(1 за 7 дней)
Начисление баллов	+
Просмотр отзывов	+
Просмотр оценок за обслуживание	+
Добавление информации о компании (наименование, описание, время работы, номера телефонов)	+
Добавление информации об адресах и филиалах	+

2.2.3. Мобильное приложение для Кассира предоставляется в версии Pro и предоставляет возможность производить расчеты с Пользователями.

2.2.4. Приложение Администратора предоставляет возможность отслеживать операции, проведенные через мобильное Приложение UDS App в режиме он-лайн.

2.3. Пакеты предоставляются Партнерам, зарегистрированным после 18.01.2015 года. Партнеры, зарегистрированные до 18.01.2015, получили набор продуктов Компании, приобретенных на момент регистрации.

2.4. Партнер не может приобрести несколько Пакетов одной категории либо изменить количество неактивированных Лицензий, доступных для Рекомендаций входящий в приобретенный Пакет. Увеличение количества неактивированных Лицензий, доступных для Рекомендаций происходит путем апгрейда Пакета, то есть перехода на Пакет, содержащий большее количество неактивированных Лицензий, как предусмотрено в п.3.1.7—3.1.12 настоящего Соглашения.

2.5. Одна Лицензия предоставляется Клиенту на один вид деятельности. В случае, если Клиент занимается несколькими видами деятельности (например, кинотеатр и боулинг) на каждый вид деятельности необходимо приобрести отдельную Лицензию.

2.6. В соответствии с предметом настоящего Соглашения, Партнер приобретает право реализации Лицензий. Предоставление возможности получать вознаграждения, предусмотренных разделом 4 настоящего Соглашения за Рекомендацию Пакетов, указанных в п.2.1 настоящего Соглашения является правом Компании и может быть отозвано в любой момент с сохранением возможности получать вознаграждение только за реализацию Лицензий конечным Клиентам согласно предмету настоящего Соглашения.

3. СТОИМОСТЬ УСЛУГ. ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

3.1. Стоимость Пакетов и услуг Компании для Партнеров

3.1.1. Пакет «Бизнес» – единовременный платеж в размере 1100 USD, а также Абонентская плата за пользование Личным кабинетом в размере 40 USD в месяц.

3.1.2. Пакет «Премиум» – единовременный платеж в размере 3600 USD, а также Абонентская плата за пользование Личным кабинетом в размере 40 USD в месяц.

3.1.3. Пакет «Вип» – единовременный платеж в размере 6000 USD, а также Абонентская плата за пользование Личным кабинетом в размере 40 USD в месяц.

3.1.4. В случае перехода с пакета «Бизнес» на пакет «Премиум» стоимость доплаты составляет 2500 USD.

3.1.5. В случае перехода с пакета «Бизнес» на пакет «Вип» стоимость доплаты составляет 4900 USD.

3.1.6. Единовременная стоимость заключения контракта составляет 160 USD. Последующие продления контракта составляет 40 USD.

3.1.7. Доступ к использованию Пакетами предоставляется Партнеру после оплаты единовременной стоимости заключения контракта, стоимости Пакета и внесения Абонентской платы.

3.1.8. Оплата Пакетов и услуг Компании производится путем перечисления Партнером денежных средств на счет Компании или счет платежной системы, осуществляющей обслуживание Компании.

3.1.9. В случае, если Партнер не вносит Абонентскую плату в течение 3 (трех) месяцев подряд, Компания вправе заблокировать Аккаунт Партнера и расторгнуть настоящее Соглашение. В указанном случае утерянные комиссии, Бонусные баллы в результате блокировки или приостановления Аккаунта Партнера не подлежат возврату и возмещению Партнеру. Например: 20 февраля Партнер оплатил Абонентскую плату за 6 (Шесть) месяцев в размере 240 USD. 6 (Шесть) месяцев истекают 19 августа. С 20 августа начинаются отсчитываться 3 (Три) месяца. Аккаунт Партнера блокируется в случае не поступления оплаты до 19 ноября.

3.1.10. В случае, если Партнер не вносит Абонентскую плату в течение 3 (трех) месяцев подряд сгорают все баллы и левой и правой команды и иные начисления на указанный Аккаунт Партнера.

3.1.11. При наличии на счете Партнера достаточных средств абонентская плата за следующий месяц пользования Личным кабинетом в размере 40 USD списывается автоматически.

3.1.12. В случае единовременной оплаты Партнером Абонентской платы за календарный год, стоимость составляет 400 USD. В случае, если Партнер прекращает сотрудничество с Компанией в течение этого срока, уплаченные суммы Абонентской платы возврату не подлежат.

3.1.13. Настоящим Партнер понимает и принимает, что приобретение любого из Пакетов Компании не несет за собой приобретение Приложения, в частности лицензионных прав на Приложение.

3.2. Порядок приобретения Лицензий Клиентами

3.2.1. При приобретении Лицензии Pro по тарифу Start Клиентом ежемесячно уплачивается Абонентская плата в размере 100 (Сто) USD в месяц.

Для целей уплаты Абонентской платы месяцем признается период с даты Активации Лицензии Pro до даты, предшествующей такой же дате следующего календарного месяца (например, с 25 мая по 24 июня, с 06 декабря по 05 января и т.п.). Оплата может быть произведена единовременно за несколько месяцев.

3.2.2. При приобретении Лицензии Pro по тарифу Smart + Клиентом уплачивается стоимость Лицензии Pro в размере 900 (Девятьсот) USD и ежегодная Абонентская плата в размере 200 (Двести) USD в год.

Для целей уплаты Абонентской платы годом признается период с даты Активации Лицензии до даты, предшествующей такой же дате следующего календарного года (например, с 25 мая 2017 г. по 24 мая 2018 г., с 01 января 2018 по 31 декабря 2018 и т.п.). Клиент имеет право оплачивать Абонентскую плату помесечно, при этом стоимость абонентской платы составляет 20 (Двадцать) USD за каждый месяц.

3.2.3. При приобретении Лицензии Pro по тарифу Smart+ стоимость Лицензии Pro в размере 900 (Девятьсот) USD может быть выплачена по частям путем разделения стоимости Лицензии Pro на девять равных платежей по 100 (Сто) USD уплачиваемых Клиентом ежемесячно в течение девяти месяцев с момента Активации Приложения. В таком случае Абонентская плата уплачивается

ежемесячно в размере 50 (Пятьдесят) USD в месяц. В любой момент стоимость Лицензии Pro может быть выплачена Клиентом полностью. После погашения полной стоимости Лицензии Pro Абонентская плата уплачивается в порядке, предусмотренном п. 3.2.2. настоящего Соглашения.

3.2.4. Пример использования сервиса, указанного в п. 3.2.3. настоящего Соглашения:

Клиент приобретает Лицензию Pro по тарифу Smart + и желает выплатить стоимость Лицензии Pro по частям.

01.09.2018 г. Клиент оплачивает стоимость Лицензии Pro по тарифу Smart + в размере 150 (Сто пятьдесят) USD из которых: 100 (Сто) USD – частичное погашение стоимости Лицензии Pro, 50 (Пятьдесят) USD – Абонентская плата за сентябрь 2018.

01.10.2018 г. Клиент оплачивает стоимость Лицензии Pro по тарифу Smart + в размере 150 (Сто пятьдесят) USD из которых: 100 (Сто) USD – частичное погашение стоимости Лицензии Pro, 50 (Пятьдесят) USD – Абонентская плата за октябрь 2018.

01.11.2018 г. Клиент решает погасить полностью стоимость Лицензии Pro. Поскольку ранее Клиентом было уплачено 200 (Двести) USD, остаток стоимости Лицензии Pro, подлежащий оплате составляет 700 (Семьсот) USD ($900 \text{ USD} - 200 \text{ USD} = 700 \text{ USD}$). Клиент оплачивает 700 (Семьсот) USD в качестве погашения остатка стоимости Лицензии Pro.

01.12.2018 г. Клиент решает уплатить Абонентскую плату за оставшиеся 10 месяцев текущего года в размере 200 (Двести) USD (исходя из положений абз. 2 п. 3.2.2 настоящего Соглашения – по 20 (Двадцать) USD за каждый месяц) тем самым активировав Приложение до 31.08.2019 г.

3.2.5. В случае, если Клиент прекращает действие Лицензии в течение оплаченного срока, денежные средства возврату не подлежат, в том числе денежные средства уплаченные в соответствие с п. 3.2.3. настоящего Соглашения.

3.2.6. В случае приобретения Клиентом Лицензии Pro по тарифу Smart+ в порядке предусмотрено п. 3.2.3. настоящего Соглашения Клиент не имеет право менять Партнера.

3.2.7. Клиент не имеет права каким бы то ни было образом отчуждать Лицензии, в том числе дарить, перепродавать, сдавать в аренду, субаренду, предоставлять право, как возмездного, так и безвозмездного доступа.

3.2.8. Клиент на тарифе Smart + вправе перейти в статус Партнера, оплатив стоимость заключения контракта 160 USD и абонентскую плату за пользование личным кабинетом в размере 40 USD.

3.2.9. Клиент имеет право указать в Личном кабинете свои банковские реквизиты. В таком случае Абонентская плата за следующий месяц пользования Приложением списывается автоматически с указанного Клиентом счета.

3.3. Партнер имеет право Рекомендовать Клиенту неактивированную Лицензию Pro, в рамках приобретенного Пакета, исключительно на условиях, предусмотренных настоящим Соглашением. Также допускается передача Клиенту неактивированной Лицензии Pro по тарифу Start. Порядок комиссионных вознаграждений за передачу неактивированной Лицензии Клиенту по тарифу Start определяется разделом 4 настоящего Соглашения. В любом из вышеперечисленных способов Клиент получает Лицензию по прямому лицензионному соглашению, заключаемому им с Компанией посредством акцепта соответствующей оферты на Сайте Компании.

3.4. Для того, чтобы реализовать неактивированную Лицензию Pro Клиенту по тарифу Start с получением комиссионных, Партнер должен иметь статус «Активный».

3.5. В случае, если Партнер активировал Лицензию, перепродажа или передача ее во временное пользование Клиенту не возможна. Переход с программы Smart + на Start невозможен.

При передаче Клиенту неактивированной Лицензии Pro по тарифу Start, последний оплачивает Компании единовременно 100 (Сто) USD, и Клиент получает Лицензию сроком на один месяц. При этом дополнительная Абонентская плата за этот месяц с Клиента не взимается. Каждый последующий месяц Абонентская плата за Лицензию оплачивается авансом в размере 100 (Сто) USD за каждый месяц.

3.6. Партнер вправе передать неактивированную Лицензию Pro по тарифу Start Клиенту только после прохождения аттестации на знание Приложения в Личном кабинете. Данный пункт распространяется на Партнеров, осуществляющих свою деятельность на территории стран Содружества Независимых Государств, не зависимо от статуса их резидентства.

3.7. Не допускается передача Лицензии другому лицу, Лицензия активируется один раз в процессе регистрации Приложения.

3.8. Чтобы убедиться в качестве Приложения, а также в наличии заявленного функционала, настоятельно рекомендуем ознакомиться с бесплатной демо-версией Личного кабинета UDS, в

котором представлен функционал Аккаунта. Демо-версию вы можете найти на сайте www.uds.app. Совершив оплату, Вы подтверждаете наличие заявленного функционала в надлежащем качестве.

3.9. Партнер может активировать на себя одну Лицензию Pro. В таком случае Партнер переходит в статус Клиента с Аккаунтом Партнера.

3.10. Партнер не вправе своими действиями способствовать занижению стоимости Лицензии или Пакетов для Клиента, в частности, обещать или предоставлять Клиенту скидки за счет вознаграждения, получаемого за Рекомендации.

3.11. В случае возврата денежных средств клиенту по причине введения в заблуждение или некачественной продажи партнером продукта, вознаграждение партнера подлежит удержанию.

4. РАЗМЕР ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ ПАРТНЕРОВ ЗА РЕКОМЕНДАЦИЮ ПРИЛОЖЕНИЯ

4.1. Для того, чтобы получать вознаграждение за Рекомендацию Приложения, Партнеру необходимо оплачивать Абонентскую плату в размере 40 USD в месяц.

4.2. Для того, чтобы получать вознаграждения, предусмотренные п. 4.7.1.7. настоящего Соглашения, Партнеру необходимо совершить покупку одного из Пакетов, указанных в п. 3.1. настоящего Соглашения и уплатить единовременный платеж за него.

4.3. Если Партнер не совершил покупку ни одного из Пакетов, указанных в п. 3.1 настоящего Соглашения, в течение первых 30 (тридцать) календарных дней, Аккаунт Партнера блокируется.

4.4. Если Партнер активирует Лицензию Pro на себя, то к Абонентской плате Партнера добавляется Абонентская плата Клиента.

4.5. Размер вознаграждения исчисляется по системам «Бинар» и «Классический» одновременно.

4.6. В случае, если Клиент не вносит Абонентскую плату и/или не производит погашение стоимости Лицензии в порядке установленном настоящим Соглашением Лицензия предоставленная такому Клиенту может быть возвращена Партнеру. При этом за Клиентом сохраняется право возобновить уплату стоимости Лицензии в порядке предусмотренном настоящим Соглашением.

4.7. Система «Бинар»:

4.7.1. В случае, если продажа Лицензии или Пакета происходит по Рекомендации Партнера:

4.7.1.1. В Личном кабинете Партнера образованы три вида счета: бонусный счет правой команды, бонусный счет левой команды и личный счет.

4.7.1.2. Любые Бонусные баллы и иные вознаграждения, предусмотренные п. 4.7. настоящего Соглашения, на счета Партнера могут начисляться только при условии, если Аккаунт Партнера имеет статус «Активный», а также имеет хотя бы одного активного Клиента, который приобрел Лицензию у данного Партнера, прошел модерацию и оплачивает за эту Лицензию Абонентскую плату.

4.7.1.3. В случае, если новый Партнер приобретает Пакет на сайте Компании, используя реферальный номер ID Активного Партнера, то новый Партнер приобретает статус «ЛП», а на счет Активного Партнера начисляются денежные вознаграждения за Рекомендацию в размере: 90 USD, в случае приобретения новым Партнером Пакета «Бизнес», 500 USD, в случае приобретения новым Партнером Пакета «Премиум», 1000 USD, в случае приобретения новым Партнером Пакетов «Вип».

4.7.1.4. В случае если новый Партнер переходит с Пакета «Бизнес» на Пакет «Премиум», то на счет его Активного Партнера-Куратора доначисляется денежное вознаграждение в размере 400 USD.

4.7.1.5. В случае если новый Партнер переходит с Пакета «Бизнес» на Пакет «Вип», то на счет его Активного Партнера-Куратора доначисляется денежное вознаграждение за личную Рекомендацию в размере 900 USD.

4.7.1.6. В случае, если новый Партнер переходит с Пакета «Премиум» на Пакет «Вип», то на счет Активного Партнера-Куратора доначисляется денежное вознаграждение в размере 500 USD.

4.7.1.7. В случае приобретения новым Партнером в левой или правой команде продукта, вне зависимости от того, чьим ЛП он является, на бонусный счет соответствующей команды Партнера (левой или правой) начисляется 3 балла - если новый Партнер приобрел пакет «Бизнес, 10 баллов - если новый Партнер оплатил пакет «Премиум», 20 баллов - если новый Партнер оплатил пакет «Вип».

4.7.1.8. Партнеры, совершившие покупку Пакета стоимостью не более 1100 USD единовременно, вправе получать на свой бонусный счет не более 3 баллов за нового Партнера в его левой или правой командах, не зависимо от того, какой Пакет приобрел новый Партнер в его левой или правой командах.

4.7.1.9. Партнеры, совершившие покупку Пакета стоимостью не более 3600 USD единовременно, вправе получать на свой бонусный счет не более 10 баллов за нового Партнера в его левой или правой командах, не зависимо от того, какой Пакет приобрел новый Партнер в его левой или правой командах.

4.7.1.10. После накопления в левой и правой командах Партнера одинакового количества баллов в размере, кратном 1 баллу в каждой команде Партнера, предусмотренных п.4.7.1.7. настоящего Соглашения, указанные баллы конвертируются в денежные средства на соответствующий счет Партнера по курсу 1 балл = 30 USD. Каждый Партнер получает 10% от доходов своих Лично приглашенных Партнеров в системе «Бинар».

В случае, если общее количество Финансовых циклов Партнера достигает 40 за отчетную неделю, Партнер получает 10% от доходов Лично приглашенных Партнеров, а также 10% от доходов Лично приглашенных Партнеров своих ЛП в течение следующей отчетной недели.

В случае, если общее количество Финансовых циклов Партнера достигает 100 за отчетную неделю, Партнер получает 10% от доходов Лично приглашенных Партнеров и их ЛП до 3-го поколения в течение следующей отчетной недели. В случае не совершения покупки пакетов, указанных выше, данный бонус не начисляется на следующую неделю.

Данный пункт распространяется только на доход, указанный в п. 4.7.1.7. настоящего Соглашения.

4.7.1.11. Любые Бонусные баллы и иные вознаграждения на счета Партнера могут начисляться только при условии, что Аккаунт Партнера имеет статус «Активный». Вознаграждения, предусмотренные п. 4.7.1.3. настоящего Соглашения, могут начисляться только при условии, что Аккаунт Партнера имеет статусы «Активный». Вознаграждения, предусмотренные п.п. 4.7.1.7. и 4.7.1.10. настоящего Соглашения, могут начисляться только при условии, что Аккаунт Партнера имеет статусы «Активный» и «Квалифицированный».

4.7.1.12. Партнер, совершивший покупку Пакета в размере 1100 USD и более, получает 1 активное Бизнес-место и 2 неактивных Бизнес-места, которые привязаны к одному Личному кабинету и одной единой Абонентской плате. Два нижних Бизнес-места не активны для начисления Бонусных баллов. Начисление Бонусных баллов производится только с того момента, когда общее количество Финансовых циклов Партнера достигнет 100 (Сто) за отчетную неделю единожды.

4.7.1.13. Партнер не может получать вознаграждения от Компании, предусмотренные разделом 4 настоящего Соглашения, в размере более 50 000 USD за 7 (семь) календарных дней независимо от любых иных условий настоящего Соглашения.

4.7.1.14. Партнер, совершивший покупку Пакета менее 1100 USD, не может получать вознаграждение от Компании, предусмотренные п. 4.7.1.7. настоящего Соглашения, в размере более 1000 USD за 7 (семь) календарных дней независимо от любых иных условий настоящего Соглашения.

4.7.2. В случае, если продажа Лицензии осуществляется Клиенту.

4.7.2.1. Любые Бонусные баллы и иные вознаграждения, предусмотренные п. 4.7.2. настоящего Соглашения на счета Партнера могут начисляться только при условии, если Аккаунт Партнера имеет статус «Активный», а также имеет хотя бы одного активного Клиента, который приобрел Лицензию у данного Партнера, прошел модерацию и оплачивает за эту Лицензию Абонентскую плату.

4.7.2.2. Партнер Рекомендует продукт Клиенту, не используя лицензии в рамках приобретенного пакета.

4.7.2.2.1. В случае, если новый Клиент приобретает Лицензию Pro на сайте Компании, используя реферальный номер ID Активного Партнера, не используя Лицензии в пакете Партнера и оплачивает Лицензию по тарифам Компании, то на счет Активного Партнера начисляется денежное вознаграждение в размере: 200 USD, если Партнер находится на пакете «Бизнес», 300 USD, если Партнер находится на пакете «Премиум» и 400 USD, если Партнер находится на пакете «Вип».

4.7.2.2.2. В случае приобретения новым Клиентом Лицензии Pro, на бонусный счет вышестоящей команды Партнера начисляется 2 балла, за исключением Аккаунта Партнера, пригласившего нового Клиента. В случае приобретения новым Клиентом Лицензии Pro по тарифу Smart+ в порядке, предусмотренном в п. 3.2.3. настоящего Соглашения, вышестоящей команде Партнера баллы не начисляются.

4.7.2.2.3. За каждую оплату Клиентом Абонентской платы за Лицензию Pro по тарифу Smart+ Партнер получает денежное вознаграждение в размере: 6 USD, если Партнер находится на пакете «Бизнес», 8 USD, если Партнер находится на пакете «Премиум» и 10 USD, если Партнер находится на пакете «Вип». Данное вознаграждение начисляется Партнеру в случае, если он имеет статус «Активный».

4.7.2.2.4. В случае, если новый Клиент приобретает Лицензию Pro по тарифу Start на сайте Компании, используя реферальный номер ID Активного Партнера, не используя Лицензии в пакете Партнера, то на счет Активного Партнера начисляется денежное вознаграждение за каждый календарный месяц предоставления Клиенту Лицензии Pro по тарифу Start в размере: 30 USD, если

Партнер находится на пакете «Бизнес», 40 USD, если Партнер находится на пакете «Премиум» и 50 USD, если Партнер находится на пакете «Вип».

4.7.2.2.5. В случае, если новый Клиент приобретает Лицензию Pro по тарифу Smart+ на сайте Компании, используя реферальный номер ID активного Партнера, не используя Лицензии в пакете Партнера, в порядке, предусмотренном в п. 3.2.3. настоящего Соглашения, за каждое ежемесячное частичное погашение Клиентом стоимости Лицензии Pro по тарифу Smart+ в размере 150 (Сто пятьдесят) USD на счет Активного Партнера начисляется денежное вознаграждение в размере: 30 USD, если Партнер находится на пакете «Бизнес», 40 USD, если Партнер находится на пакете «Премиум» и 50 USD, если Партнер находится на пакете «Вип».

4.7.2.2.6. До выплаты Клиентом полной стоимости Лицензии Pro по тарифу Smart+ Партнер не получает денежное вознаграждение за оплату Клиентом Абонентской платы, в порядке установленном в п. 4.7.2.2.3. настоящего Соглашения.

4.7.2.2.7. В случае если Клиент, который приобрел Лицензию Pro по тарифу Smart+ на сайте Компании, используя реферальный номер ID активного Партнера, используя Лицензии в пакете Партнера, начав погашение стоимости Лицензии Pro по тарифу Smart+ в порядке, предусмотренном в п. 3.2.3. настоящего Соглашения, прекращает ежемесячное частичное погашение стоимости Лицензии Pro по тарифу Smart+, данная Лицензия возвращается Партнеру и переходит в статус неактивированной. Если в момент возобновления Клиентом ежемесячного частичного погашения стоимости Лицензии Pro по тарифу Smart+ Партнер реализовал все Лицензии из приобретенного Пакета, вознаграждение за такого Клиента взамен п. 4.7.2.3. настоящего Соглашения начисляются в порядке, установленном в п. 4.7.2.2. настоящего Соглашения. В таком случае на бонусный счет вышестоящей команды Партнера вознаграждения не начисляются, в силу п. 4.7.2.2.2 настоящего Соглашения.

4.7.2.3. Партнер Рекомендует продукт Клиенту, используя Лицензии в рамках приобретенного пакета.

4.7.2.3.1. В случае, если новый Клиент приобретает Лицензию Pro на сайте Компании, используя реферальный номер ID активного Партнера в рамках приобретенного им пакета, и оплатил ее по тарифам Компании, то на счет Активного Партнера начисляется денежное вознаграждение в размере 900 USD только при условии, что Клиент прошел модерацию.

4.7.2.3.2. При передаче неактивированной Лицензии Pro по тарифу Start, комиссионное вознаграждение Партнера составляет 80 (Восемьдесят) USD за каждый оплаченный Клиентом календарный месяц права по тарифу Start. При отказе Клиента от активации Лицензии, Компания оставляет за Партнером право возврата соответствующей активированной Лицензии Клиента в статус неактивированной.

4.7.2.3.3. Партнер получает 10 USD на личный счет за каждую оплату Абонентской платы Клиентом. В случае оплаты Клиентом Абонентской платы одновременно за год и более, порядок выплаты вознаграждения Партнера не меняется и состоит из ежемесячных выплат по 10 (Десять) USD в месяц. Данное вознаграждение начисляется Партнеру в случае, если он имеет статус «Активный».

4.7.2.3.4. При приобретении Лицензии Pro по тарифу Smart+ и использования Клиентом сервиса, указанного в п. 3.2.3 настоящего Соглашения, в виде выплаты стоимости Лицензии Pro по частям Партнер ежемесячно, в течение девяти месяцев, получает частичное погашение стоимости Лицензии Pro, уплаченное Клиентом, в размере 100 (Сто) USD в месяц. С каждой Абонентской платы в размере 50 (Пятьдесят) USD, уплаченной Клиентом в период использования сервиса, указанного в п. 3.2.3. настоящего Соглашения, Партнер получает вознаграждение в размере 10 (Десять) USD в месяц. После полного погашения Клиентом стоимости Лицензии Pro Партнеру начинают начисляться вознаграждения за каждую оплату Клиентом Абонентской платы (в размере 20 (Двадцать) USD в месяц или 200 (Двести) USD в год) в порядке, предусмотренном разделом 4 настоящего Соглашения.

4.7.3. Партнер, не оплативший Абонентскую плату, не может получать вознаграждения, предусмотренные условиями настоящего Соглашения.

4.8. Система «Классический».

4.8.1. Любые Бонусные баллы и иные вознаграждения, предусмотренные п. 4.8. настоящего Соглашения, на счета Партнера могут начисляться только при условии, если Аккаунт Партнера имеет статус «Активный», а также имеет хотя бы одного активного Клиента, который приобрел Лицензию у данного Партнера, прошел модерацию и оплачивает за эту Лицензию Абонентскую плату.

4.8.2. Партнер может получать вознаграждение в размере 3 USD на личный счет в Личном кабинете за каждого Активного Лично приглашенного Партнера, а также Лично приглашенных Партнеров таких ЛП, вплоть до 7-го поколения, оплативших Абонентскую плату.

4.8.3. Партнер, не оплативший Абонентскую плату, не может получать вознаграждения, предусмотренные настоящим Соглашением.

5. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

5.1 Компания имеет право:

5.1.1. В одностороннем порядке изменять размер тарифов, порядок и размер начислений бонусных баллов.

5.1.2. Блокировать Личный кабинет Партнера без предварительного уведомления по одной из следующих причин:

- нарушение одного из пунктов настоящего Соглашения и правил пользования Сайтом;
- совершение деяний, в той или иной форме вызывающих сбой в работе Сайта;
- совершение деяний, негативно влияющих на репутацию Компании;
- нарушение антиспамовой политики, в том числе публикация реферальных ссылок на сайтах, посадочных страницах и в социальных сетях с призывом регистрации по данной ссылке. Реферальная ссылка для регистрации должна предоставляться исключительно конкретному лицу при личной встрече или в личной переписке.
- публичная демонстрация доходов от выплаты комиссий за Рекомендацию услуг Компании и иных доходов от Компании;
- самостоятельное или не согласованное с Компанией изготовление видеоматериалов о Компании, системе выплат и вознаграждений, Приложении и иных видеоматериалов с прямым указанием на Компанию (в том числе в тексте диктора, актеров) или использованием логотипа компании (проектов Компании);
- использование названия и логотипа Компании (проектов Компании) в целях изготовления сувенирной и иной продукции;
- самостоятельная или не согласованная с Компанией организация обучающих бизнес-школ, вечеринок и иных мероприятий от имени Компании, в том числе в офисах, арендуемых Партнерами в целях продвижения Компании;
- указание ложных сведений в Личном кабинете;
- введение в заблуждение потенциальных партнеров относительно возможных доходов, получаемых за рекомендацию услуг компании;
- ложные публичные заявления относительно регистрации на Сайте популярных певцов, актеров, блогеров и иных известных личностей, а также известных брендов;
- публичные негативные заявления относительно прямых конкурентов Компании, социальных сетей и иных компаний с аналогичной или похожей системой вознаграждения и продукцией.
- привлечение Партнеров сайта для участия в других проектах с аналогичной или похожей системой вознаграждения или продукцией, а также распространение информации о них на Сайте.
- создание сайтов, в том числе «посадочные страницы» - Landing Page, сайты-визитки с использованием логотипа, названия Компании или проектов Компании, с целью призыва к регистрации или без таковой.
- совершение иных действий, порочащих честь и достоинство Компании.

В указанном случае утерянные комиссии в результате блокировки или приостановления Аккаунта Партнера в Личном кабинете не подлежат возврату и возмещению Партнеру.

5.1.3. Отказать в сотрудничестве с Партнером в случае злоупотребления информацией относительно работы Компании, а также создания негативной репутации на сайтах форумов и сообществ.

5.1.4. В любое время вносить любые изменения в работе Сайта без предварительного уведомления. Партнер соглашается с тем, что Компания не несет ответственности перед ним или любой третьей стороной за любые изменения, перерывы в работе, перенос данных, обновление или добавление функционала, или прекращение работы Сайта. Любые такие изменения, правки, обновление или добавление функционала принадлежат исключительно Компании, и Партнер не имеет на них прав.

5.1.5. Отклонить заявление на регистрацию от любого Партнера по собственному усмотрению.

5.1.6. Отказать в активации Лицензии в случае, если по мнению Компании Клиент не соответствует формату Приложения. В указанном случае Лицензия возвращается в неактивированное состояние. Денежные средства возврату не подлежат. В целях избежания конфликтных ситуаций, необходимо до регистрации уточнить возможность активации Лицензии, направив запрос по адресу moderator@uds.app. с описанием компании Клиента.

5.1.7. Вносить изменения в любые условия Соглашения по своему усмотрению. Принимая условия Соглашения, Партнер обязуется соблюдать все поправки и изменения, которые вносит Компания. Поправки вступают в силу после опубликования Партнерского соглашения на официальном сайте. Продолжение сотрудничества Партнера с компанией или дальнейшее получение Партнером Бонусных баллов и иных вознаграждений означают принятие им всех поправок к Соглашению.

5.1.8. В любое время изменять оформление Сайта, его содержание, список сервисов, изменять или дополнять используемые скрипты, программное обеспечение и другие объекты, используемые или хранящиеся на Сайте, любые серверные приложения в любое время с предварительным уведомлением или без такового.

5.1.9. Распоряжаться статистической информацией, связанной с функционированием Сайта, а также информацией Партнеров для обеспечения адресного показа рекламной информации различным аудиториям Пользователей Сайта. Для целей организации функционирования и технической поддержки Сайта и исполнения настоящего Соглашения. Компания имеет техническую возможность доступа к персональным страницам Пользователей, которую реализует только в случаях, установленных настоящим Соглашением или в соответствии с законодательством.

5.1.10. Расторгнуть соглашение в одностороннем порядке и прекратить выплаты комиссий и вознаграждений за нарушение условий настоящего Соглашения.

5.1.11. В любой момент верифицировать Аккаунт и Партнеров путем запроса документов удостоверяющих личность.

5.2. Партнер имеет право:

5.2.1 Использовать Личный кабинет, сервисы и функционал, предоставляемый Компанией, в соответствии с условиями настоящего Соглашения.

5.2.2 Рекомендовать услуги компании третьим лицам и получать вознаграждение в соответствии с Маркетинг планом, указанным в настоящем Соглашении.

5.2.3 Получать периодическую литературу Компании и прочие сообщения от Компании.

5.2.4 На поддержку, услуги, обучение, мотивацию.

5.2.5 Участие в рекламных и стимулирующих конкурсах и программах, проводимых Компанией для Партнеров таких как:

- «Офис от Компании», позволяющей получать от Компании вознаграждения в счет оплаты арендуемых пользователями офисов, в целях продвижения Приложения. Условия и порядок участия в программе «Офис от Компании» регулируются в соответствии с Приложением №1.

5.3 Компания обязуется:

5.3.1. Предоставлять доступ к пользованию сайтом в случае оплаты выбранного Пакета согласно условиям настоящего Соглашения.

5.3.2. Начислять Бонусные баллы и иные вознаграждения в соответствии с Маркетинг планом, утвержденным Компанией, и указанным в настоящем Соглашении.

5.3.3. Обеспечить надлежащее качество предоставляемых услуг.

5.4. Партнер обязуется:

5.4.1 Соблюдать все международные, федеральные, государственные, местные законы и правила при использовании Приложения.

5.4.2 Разделять ценности и хранить верность Компании, а также обеспечивать целостность и соблюдать этикет Компании.

5.4.3 Соблюдать все Положения и условия, изложенные в настоящем Соглашении, а также изменения, которые Компания может внедрить по своему усмотрению с течением времени.

5.4.4 Не препятствовать работе Сайта и Компании.

5.4.5 Сообщать о нарушениях условий Соглашения другими Партнерами и Клиентами.

5.4.6 Каждый Партнер несет личную ответственность за уплату налогов на любой доход от Компании. Компания не несет ответственности за уклонение от уплаты налогов ее Партнеров.

5.4.7 Партнер обязуется не привлекать Партнеров для участия в других проектах с аналогичной системой и продукцией. За нарушение данного пункта Компания вправе заблокировать Аккаунт Партнера и иных Партнеров, участвующих в подобных проектах. В указанном случае утерянные комиссии в результате блокировки или приостановления аккаунта в личном кабинете не подлежат возврату и возмещению.

5.4.8 Партнер обязуется не покупать и не переоформлять на себя аккаунты других Партнеров.

5.4.9 Партнер обязуется не регистрировать, а также не склонять к регистрации Партнеров, уже зарегистрированных в параллельных и/или вышестоящих, нижестоящих ветках Структуры. За нарушение данного пункта Компания вправе заблокировать Аккаунт Партнера, зарегистрировавшего

уже существующего Партнера, а также новый Аккаунт Партнера существующего партнера. В указанном случае утерянные комиссии в результате блокировки или приостановления Аккаунта Партнера в Личном кабинете не подлежат возврату и возмещению.

5.4.10 Партнер обязуется не вводить в заблуждение Компанию регистрацией не существующих Клиентов, а также регистрацией Клиентов без их ведома. За нарушение данного пункта Компания вправе заблокировать Аккаунт Партнера и Клиента. В указанном случае утерянные комиссии, Бонусные баллы в результате блокировки или приостановления Аккаунта в Личном кабинете не подлежат возврату и возмещению.

5.4.11 Партнер обязуется довести до Клиентов условия п. 1.5, 1.6. настоящего Соглашения, а также отказаться от работы с Клиентом, если есть вероятность, что им будут нарушены указанные пункты либо иных условий настоящего Соглашения.

5.4.12 В случае, если Партнер желает зарегистрировать новый Аккаунт Партнера в параллельных и/или вышестоящих, нижестоящих ветках Структуры или/и поменять Куратора, необходимо наступление следующих условий:

- невнесение Абонентской платы за пользование Личным кабинетом, предусмотренной п. 4.1 Соглашения, на протяжении 3 (трех) месяцев подряд на первичном аккаунте;
- направление соответствующего обращения в службу поддержки по адресу support@uds.app с просьбой заблокировать первичный аккаунт и разрешить регистрацию нового Аккаунта Партнера в параллельных и/или вышестоящих, нижестоящих ветках Структуры или/и заменить Куратора.

В указанном случае комиссии и баллы в предыдущем Личном кабинете возврату и возмещению не подлежат. Перерегистрация аккаунта возможна лишь путем покупки нового аккаунта. Перенос Аккаунта Партнера с накопленными Бонусными баллами, комиссиями и командой не осуществляется.

5.4.13 При непосредственном использовании сайта www.uds.app Партнер обязан:

- соблюдать положения действующего законодательства страны проживания Партнера, условия настоящего Соглашения и иных специальных документов Компании;
- предоставлять при регистрации достоверные, полные и актуальные данные;
- информировать Компанию о несанкционированном доступе к Персональной странице и/или о несанкционированном доступе и/или использовании пароля и логина Партнера;
- не предоставлять доступ другим Партнерам к собственной Персональной странице или к отдельной содержащейся на ней информации в случае, если это может привести к нарушению законодательств, страны проживания Партнера и/или условий настоящего Соглашения и специальных документов Компании;
- не размещать на персональной странице информацию и объекты (включая ссылки на них), которые могут нарушать права и интересы других лиц;
- перед размещением информации и объектов (включая, но не ограничиваясь, изображениями других лиц, чужими текстами различного содержания, аудиозаписями и видеороликами) нести ответственность за законность их размещения;
- хранить в тайне и не предоставлять другим Партнерам и третьим лицам ставшие ему известными в результате общения с другими Партнерами и иного использования Сайта персональные данные (включая, но не ограничиваясь, домашними адресами, номерами телефонов, адресами электронной почты, ICQ, паспортными данными, банковской информацией) и информацию о частной жизни других Партнеров и третьих лиц без получения соответствующего предварительного разрешения последних;
- осуществлять резервное копирование важной для Партнера хранящейся на его Персональной странице информации.

5.4.14 В случае наличия сомнений в отношении законности осуществления тех или иных действий, в том числе, по размещению информации или предоставлению доступа, Компания рекомендует воздержаться от осуществления последних.

5.4.15 Партнер обязан своевременно вносить Абонентскую плату.

6. ЗАПРЕТЫ И ОГРАНИЧЕНИЯ

6.1 Партнер не может осуществлять переуступку каких-либо прав или делегировать какие-либо обязанности в рамках настоящего Соглашения без предварительного письменного согласия Компании. Любая попытка передачи или переуступки прав без письменного согласия Компании дает право оспорить действия Партнера.

6.2 По причине правовых и налоговых аспектов, Компания вынуждена ограничивать продажу своей продукции и презентацию своих возможностей для Партнеров в странах, где такая деятельность

может быть признана незаконной. Следовательно, Партнер не имеет права продавать, рекламировать, продвигать Приложение (воздерживаться от Рекомендаций) в странах и территориях, которые не были официально согласованы с Компанией. Партнеру необходимо согласовать Рекомендации и реализацию Лицензий в определенных странах с компанией по адресу: support@uds.app.

Информация для всех Партнеров, планирующих вести бизнес в Республике Индия ([Foreigners undertaking](#)).

6.3 Партнеры не могут использовать или пытаться зарегистрировать любые торговые наименования Компании, торговые марки, названия услуг, знаки обслуживания, наименования продуктов или любые их производные в качестве доменных имен в сети Интернет.

6.4 Компания запрещает использовать ее торговые наименования, товарные знаки, дизайн или символы любыми лицами, в том числе Партнерами Компании, без предварительного письменного разрешения Компании. Партнеры не могут продавать или распространять записи любых мероприятий и выступлений Компании их представителей без письменного разрешения Компании, также Партнеры не могут продавать или использовать в личных целях аудио и видео записи любых презентаций Компании.

6.5 Партнеры не должны отвечать на запросы СМИ в отношении Компании, Приложения или услуг. Все запросы от любых СМИ должны быть немедленно переданы в отдел маркетинга Компании.

6.6 Партнеру запрещается использовать устные и письменные заявления, сделанные в отношении Компании, Услуг или Маркетинг плана Компании, которые явно не содержатся в официальных материалах и документах Компании, которые могут ввести в заблуждение потенциальных Клиентов или Партнеров.

6.7 Партнер несет полную ответственность за все его устные и письменные заявления, сделанные в отношении Компании, Услуг или Маркетинг плана Компании, которые явно не содержатся в официальных материалах и документах Компании.

6.8 Соглашение между Компанией и его Партнерами не создает трудовых или агентских отношений. Партнеры не рассматриваются в качестве сотрудников Компании в целях федерального, регионального, местного или иного налогообложения, предусмотренного законодательством страны резидента. Все Партнеры несут личную ответственность за отчисление местных, региональных, федеральных и иных налогов, предусмотренных законодательством страны резидента со всех компенсаций и вознаграждений, получаемых Партнером от Компании.

6.9 Название Компании и другие названия, которые могут быть утверждены Компанией, являются собственными торговыми наименованиями, товарными знаками и знаками обслуживания Компании. Использование названия или логотипа Компании (проектов Компании) на любом изделии, не произведенном Компанией запрещается.

6.10 Лица, не достигшие 18 лет, не могут участвовать в Маркетинг плане Компании и получать денежное вознаграждение за Рекомендации. Партнер несет личную ответственность за нарушение данного пункта, а также за введение в заблуждение Компанию относительно своего возраста путем внесения ложных сведений при регистрации.

6.11 Партнер не имеет право продавать, передавать, дарить, а также совершать иные юридические действия по передаче Аккаунта Партнера третьим лицам.

6.12 В случае смерти Партнера, его аккаунт может быть передан его наследникам. Компании должны быть предоставлены соответствующие правовые документы для обеспечения корректности передачи Аккаунта Партнера. Наследник приобретает права на все бонусные баллы и иные вознаграждения умершего Партнера в случае, если он выполняет следующие условия. Правопреемник(и)/кандидат должен:

- Выполнять условия Соглашения и иные правила Компании;
- Соответствовать условиям и положениям Соглашения и иным правилам;

Для осуществления передачи Аккаунта Партнера по наследству преемник/кандидат должен предоставить Компании следующие документы:

- скан оригинала свидетельства о смерти;
- нотариально заверенную копию завещания или иного документа, удостоверяющего право преемника/кандидата на наследование Аккаунта Партнера;

6.13 Партнеру при непосредственном использовании Сайта запрещается:

6.13.1 Регистрироваться в качестве Партнера от имени или вместо другого лица («фальшивый аккаунт») или регистрировать группу (объединение) лиц или юридическое лицо в качестве Партнера, при этом возможна регистрация от имени и по поручению другого физического лица или юридического лица, при условии получения необходимых полномочий в порядке и форме,

предусмотренных законодательством страны Партнера, действовать в качестве представителя такого лица;

6.13.2 Вводить Партнеров в заблуждение относительно своей личности, используя логин и пароль другого зарегистрированного Партнера;

6.13.3 Искажать сведения о себе, своем возрасте или своих отношениях с другими лицами или организациями;

6.13.4 Загружать, хранить, публиковать, распространять и предоставлять доступ или иным образом использовать любую информацию, которая:

- содержит угрозы, дискредитирует, оскорбляет, порочит честь и достоинство или деловую репутацию, или нарушает неприкосновенность частной жизни других Партнеров или третьих лиц;
- нарушает права несовершеннолетних лиц;
- является вульгарной или непристойной, содержит порнографические изображения и тексты или сцены сексуального характера с участием несовершеннолетних;
- содержит сцены бесчеловечного обращения с животными;
- содержит описание средств и способов суицида, любое подстрекательство к его совершению;
- пропагандирует и/или способствует разжиганию расовой, религиозной, этнической ненависти или вражды, пропагандирует фашизм или идеологию расового превосходства;
- содержит экстремистские материалы;
- пропагандирует преступную деятельность или содержит советы, инструкции или руководства по совершению преступных действий,
- содержит информацию ограниченного доступа, включая, но не ограничиваясь, государственной и коммерческой тайной, информацией о частной жизни третьих лиц;
- содержит рекламу или описывает привлекательность употребления наркотических веществ, в том числе «цифровых наркотиков» (звуковых файлов, оказывающих воздействие на мозг человека за счет бинауральных ритмов), информацию о распространении наркотиков, рецепты их изготовления и советы по употреблению;
- содержит признаки мошенничества;
- а также нарушает иные права и интересы граждан и юридических лиц или требования законодательства страны резидента.

6.13.5 Незаконно загружать, хранить, публиковать, распространять и предоставлять доступ или иным образом использовать интеллектуальную собственность Партнеров и третьих лиц;

6.13.6 Осуществлять массовые рассылки сообщений без согласия Партнеров Сайта;

6.13.7 Использовать программное обеспечение и осуществлять действия, направленные на нарушение нормального функционирования Сайта и его сервисов или персональных страниц Партнеров;

6.13.8 Загружать, хранить, публиковать, распространять и предоставлять доступ или иным образом использовать вирусы, трояны и другие вредоносные программы;

6.13.9 Использовать без специального на то разрешения Компании автоматизированные скрипты (программы) для сбора информации на Сайте и(или) взаимодействия с Сайтом и его сервисами;

6.13.10 Любым способом, в том числе, но не ограничиваясь, путем обмана, злоупотребления доверием, взлома, пытаться получить доступ к логину и паролю другого Партнера;

6.13.11 Осуществлять незаконные сбор и обработку персональных данных других лиц;

6.13.12 Размещать любую другую информацию, которая, по личному мнению Компании, является нежелательной, не соответствует целям создания Сайта, ущемляет интересы Партнеров или по другим причинам является нежелательной для размещения на Сайте.

6.14 В случае нарушения одного из пунктов раздела 6 настоящего Соглашения Компания вправе приостановить или заблокировать Аккаунт Партнера на Сайте и в Личном кабинете, а также удалить необходимую информацию со страницы Партнера. В указанном случае утеранные комиссии в результате блокировки или приостановления Аккаунта Партнера в Личном кабинете не подлежат возврату и возмещению Партнеру.

7. РАСТОРЖЕНИЕ СОГЛАШЕНИЯ

7.1. Принудительное расторжение

Нарушение Партнером любого из условий настоящего Соглашения, включая любые поправки, которые могут быть сделаны Компанией по своему усмотрению, может привести к принудительному, одностороннему расторжению Соглашения с Партнером. В указанном случае утерянные комиссии в результате расторжения Соглашения, блокировки Аккаунта Партнера в Личном кабинете не подлежат возврату и возмещению Партнеру.

7.2. Отказ от продления

По истечении срока действия Соглашения Компания имеет право принять решение об отказе о продлении Соглашения на новый срок.

8. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

8.1 Под USD подразумевается доллар США (из эквивалента 1 USD равняется 1 доллару США).

8.2 Стоимость Лицензии и Пакета не включает применяемые действующим законодательством налоги. Если по законодательству страны, налогоплательщиком которой является Партнер, за приобретение Лицензии/Пакета надлежит уплачивать налоги или иные обязательные платежи, то стоимость Лицензии/Пакета должна быть увеличена на сумму налога/обязательного платежа таким образом, чтобы после самостоятельного исчисления Партнером налога/обязательного платежа Лицензиар получил стоимость Лицензии/Пакета, исчисленную без учета налога/обязательного платежа.

8.3 Не ограничивая действия положения п. 8.2 настоящего Соглашения, все платежи, осуществляемые Партнером на основании настоящего Соглашения, должны быть сделаны Компанией без зачета или предъявления встречных требований и должны осуществляться без вычета или не в пользу любых настоящих или будущих налогов или сборов, установленных, взимаемых или облагаемых как любыми компетентными органами, так и любой юрисдикцией, где Партнер может выбрать способ оплаты по настоящему Соглашению. Если любой платеж подлежит обложению любым таким налогом или сбором, Партнер должен заплатить Компании такую дополнительную сумму, которая может потребоваться для обеспечения того, что Компания получит полную сумму равную сумме, которую она бы получила, если бы платеж не облагался таким налогом или сбором. В случае, если Компания впоследствии возместит такой налог или сбор в отношении такого увеличенного платежа, она должна вернуть Партнеру такой налог или сбор. Партнер возмещает Компании по ее требованию расходы, понесенные в связи с реализацией или сохранением любого права по настоящему Соглашению.

8.4 Партнер согласен, что он действует в качестве партнера, он не является сотрудником и/или совладельцем Компании. Партнер согласен, что будет нести полную ответственность за уплату всех расходов, понесенных им, в том числе, на перемещение, питание, проживание, секретарские услуги, офис, междугородние переговоры и прочие расходы, связанные с использованием Сайта.

8.5 Партнер осознает, что он не рассматривается компанией в качестве сотрудника для целей федерального, регионального и местного налогообложения. Компания не несет ответственности за удержание, и не должна удерживать или вычитать из суммы вознаграждений, осуществляемых Компанией Партнерам, налоги в фонд страхования или любые иные налоги, предусмотренные законодательством страны резидента.

8.6 Если какое-либо положение Соглашения будет признано недействительным или не имеющим законной силы, только та часть положения, которая была признана недействительной или не имеющей законной силы, должна быть отделена от Соглашения с целью внесения необходимых изменений для обретения юридической силы. Соглашение при этом сохраняет свою целостность и юридическую силу.

8.7 Электронный файл или факсимильная копия настоящего Соглашения приравниваются к его оригиналу во всех отношениях.

8.8 Компания не несет ответственности за любые обещания и гарантии, данные Партнером кому-либо, если они противоречат утвержденным Маркетинг-плану, системам начисления Бонусных баллов и условиям документов Компании, расположенным на официальном сайте компании по адресу www.uds.app. В связи с этим Партнер должен ознакомиться со всеми документами, расположенными на Сайте, а также брошюрами и уведомлениями Компании и придерживаться всех положений и условий Компании.

8.9 Партнер понимает, что он не является сотрудником Компании. В связи с этим Партнер не имеет права создавать любые правоотношения в отношении Компании или выступать от ее имени.

8.10 Компания занимается предоставлением услуг по пользованию Сайтом www.uds.app. В связи с этим Компания не дает гарантии, что Партнер может на этом заработать деньги. Причиной этому является то, что Компания занимается продажей Пакетов и Лицензий, и не занимается и никогда не будет заниматься продажей возможности заработать деньги. Важно также отметить, что примеры, используемые в презентации Компании или в ее маркетинговых материалах, предназначены исключительно для того, чтобы помочь понять принцип работы Маркетинг плана.

Это вымышленные примеры, предназначенные для образовательных целей, они ни в коем случае не являются примером, гарантией или прогнозом дохода или прибыли, которую будет получать физическое лицо в качестве Партнера Компании.

8.11 Для достижения максимальной ясности и точности толкования Соглашения, Компания отказывается от всех гарантий любого рода, а именно гарантии товарной пригодности, пригодности для конкретной цели и не нарушения прав интеллектуальной собственности. Компания не дает никаких гарантий, что Приложение будет удовлетворять требованиям своих пользователей, услуги будут предоставляться бесперебойно, быстро, безопасно и без ошибок или, что результаты, которые могут быть получены от использования Приложения, будут точными и надежными. Использование любых материалов, загруженных на сайт или иным образом полученных с помощью программного обеспечения и услуг, осуществляется на страх и риск Партнера. Партнер несет личную ответственность за любой ущерб, причиненный компьютерным системам или мобильным устройствам пользователя, или потерю данных, имевшие место в результате загрузки любых подобных материалов. Партнер понимает и согласен с тем, что использование им услуг осуществляется на его собственный риск.

8.12 Партнер, получающий комиссии и вознаграждения от Компании, предусмотренные Маркетинг планом, описанным в настоящем Соглашении, несет личную ответственность за соблюдение законодательства своей страны, касательно репатриации валютной выручки, валютного регулирования и валютного контроля.

8.13 Ограничение ответственности Компании:

Сайт и его сервисы, включая все скрипты, приложения, контент и оформление Сайта предоставляются «как есть». Компания отказывается от всяких гарантий того, что Сайт или его сервисы могут подходить или не подходить для конкретных целей использования. Компания не может гарантировать и не обещает никаких специфических результатов от использования Сайта и/или его сервисов;

Во избежание недоразумений, пользователю следует соблюдать меры предосторожности при скачивании с сайта или по размещенным на нем ссылкам и использовании любых файлов, в том числе программного обеспечения. Компания настоятельно рекомендует использовать только лицензионное, в том числе антивирусное, программное обеспечение;

Используя Сайт, Партнер соглашается с тем, что скачивает с Сайта или с его помощью любые материалы на свой собственный риск и несет личную ответственность за возможные последствия использования указанных материалов, в том числе за ущерб, который это может причинить компьютеру пользователя или третьим лицам, за потерю данных или любой другой вред;

Ни при каких обстоятельствах Компания или ее представители не несут ответственность перед Пользователем или перед любыми третьими лицами за любой косвенный, случайный, неумышленный ущерб, включая упущенную выгоду или потерянные данные, вред чести, достоинству или деловой репутации, вызванный в связи с использованием Сайта, содержимого Сайта или иных материалов, к которым вы или иные лица получили доступ с помощью Сайта, независимо от того, даже если предупреждала или указывала ли администрация Сайта на возможность такого вреда.

8.14 Партнер признает, что он прочитал, осознал и согласен с условиями настоящего Соглашения, а также согласен с тем, что оно является исключительным и полным изложением Соглашения между сторонами и заменяет и объединяет все предыдущие предложения, договоренности и соглашения, устные или письменные, касающиеся предмета настоящего Соглашения.

8.15 Если Партнером не доказано обратное, любые действия, совершенные с использованием его логина и пароля, считаются совершенными соответствующим Партнером. В случае несанкционированного доступа к логину и паролю и/или Персональной странице Партнера, или распространения логина и пароля, Партнер обязан незамедлительно сообщить об этом в Администрацию Сайта.

8.16 В случае несогласия Партнера с настоящими Правилами или их обновлениями, Партнер обязан отказаться от его использования, проинформировав об этом Администрацию Сайта.

8.17 Cookie—файлы. Мы используем "cookie-файлы." Cookie-файлы, которые сохраняются на компьютерах пользователей, представляют собой текстовые файлы небольшого размера. Cookie-файлы сохраняются на жестком диске компьютера и осуществляют обмен данными с серверами Компании только при посещении Партнером Сайта. Это позволяет Компании отслеживать совокупные показатели (общее количество посетителей, количество просмотренных страниц). Cookie-файлы также могут использоваться при проведении рекламных акций, лотерей и других конкурсов, спонсором которых выступает uds.app или партнеры uds.app. Для веб-браузера Партнера скорее всего настроено разрешение на прием cookie-файлов, однако Партнер может запретить cookie-файлы в настройках браузера. Партнеру следует иметь в виду, что запрет cookie-файлов может привести к сбоям в работе отдельных функций Сайта.

8.18 Все споры и разногласия между сторонами должны быть урегулированы путем переговоров. В случае если стороны не могут урегулировать споры или разногласия самостоятельно, они разрешают их в судебном порядке по месту нахождения ответчика.

8.19 Политика возврата денежных средств.

8.19.1 Если Партнер желает произвести возврат Пакета, он обязан обратиться в службу поддержки с соответствующей просьбой о возврате денежных средств в течение 24 (двадцати четырех) часов с момента оплаты Пакета. При возврате денежных средств аккаунт блокируется без возможности восстановления. Бонусные баллы, денежные средства, комиссии и прочие вознаграждения аннулируются, либо подлежат возврату Партнером. При соблюдении данного условия, Компания гарантирует возврат денежных средств в течение семи банковских дней с момента обращения. Комиссии за банковский и иные переводы возврату не подлежат.

8.19.2 Настоящим соглашением Партнер понимает, что в случае получения любой первой комиссии от Компании, он лишается права на возврат денежных средств.

8.19.3 В случае перехода на Пакет с большим количеством Лицензий момент отчета 24 часов для возврата считается с начала покупки первого Пакета.

8.19.4 В случае перехода на пакет с большим количеством Лицензий, денежные средства возврату не подлежат, так как подтверждают удовлетворенность работой Приложения.

8.19.5 Переход на Пакет с меньшим количеством Лицензий, возврат части денежных средств уплаченных за Пакете путем отказа от некоторых Лицензий входящих в Пакет не допускаются.

8.20. Срок действия настоящего соглашения составляет один календарный год с момента активации и при отсутствии взаимных претензий автоматически пролонгируется на тот же период. Стоимость заключения настоящего соглашения составляет 40 USD (Сорок).

8.21. Настоящее Соглашение заключается посредством акцепта письменной оферты. Отсутствие подписанного между сторонами экземпляра договора на бумажном носителе, с проставлением подписей и печатей сторон, в случае проведения по нему фактической оплаты Партнером, не является основанием считать настоящее Партнерское соглашение незаключенным.

8.22. Администрация компании вправе отказать в активации лицензии Клиенту в случае, если в деятельности Клиента присутствуют услуги или товары интимного содержания. В указанном случае Лицензия возвращается в неактивированное состояние.

9. УСЛОВИЯ ОБ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ ПРАВАХ

9.1 Исключительные права на Контент, размещенный на Сайте.

9.1.1 Все объекты, размещенные на Сайте, в том числе элементы дизайна, текст, графические изображения, иллюстрации, видео, скрипты, программы, музыка, звуки и другие объекты и их подборки (далее — Контент), являются объектами исключительных прав Компании, Партнеров Сайта и других правообладателей, все права на эти объекты защищены.

9.1.2 Кроме случаев, установленных настоящим Соглашением, а также действующим законодательством, никакой Контент не может быть скопирован (воспроизведен), переработан, распространен, отображен во фрейме, опубликован, скачан, передан, продан или иным способом использован целиком или по частям без предварительного разрешения правообладателя, кроме случаев, когда правообладатель явным образом выразил свое согласие на свободное использование Контента любым лицом.

9.1.3 Партнер, размещая на Сайте принадлежащий ему на законных основаниях Контент, предоставляет другим пользователям неисключительное право на его использование путем просмотра, воспроизведения (в том числе копирования), переработку (в том числе на распечатку копий) и иные права исключительно с целью личного некоммерческого использования, кроме случаев, когда такое

использование причиняет или может причинить вред охраняемым законом интересам правообладателя.

9.1.4 Использование Партнером Контента, доступ к которому получен исключительно для личного некоммерческого использования, допускается при условии сохранения всех знаков авторства (копирайтов) или других уведомлений об авторстве, сохранения имени автора в неизменном виде, сохранении произведения в неизменном виде.

9.1.5 Кроме своего собственного Контента, Партнер не вправе загружать или иным образом доводить до всеобщего сведения (публиковать на Сайте) Контент других сайтов, баз данных и прочие результаты интеллектуальной деятельности при отсутствии явным образом выраженного согласия правообладателя на такие действия.

9.1.6 Любое использование Сайта или Контента, кроме разрешенного в настоящих Правилах или в случае явно выраженного согласия правообладателя на такое использование, без предварительного письменного разрешения правообладателя, категорически запрещено.

9.1.7 Если иное явным образом не установлено в настоящем Соглашении, ничто в настоящем Соглашении не может быть рассмотрено как передача исключительных прав на Контент.

9.2 Ответственность за нарушение исключительных прав.

9.2.1 Партнер несет личную ответственность за любой Контент или иную информацию, которые он загружает или иным образом доводит до всеобщего сведения (публикует) на Сайте или с его помощью. Партнер не имеет права загружать, передавать или публиковать Контент на Сайте, если он не обладает соответствующими правами на совершение таких действий, приобретенными или переданными ему в соответствии с законодательством страны Партнера.

9.2.2 Компания может, но не обязана, просматривать Сайт на наличие запрещенного Контента и может удалять или перемещать (без предупреждения) любой Контент или пользователей по своему личному усмотрению, по любой причине или без причины, включая без всяких ограничений перемещение или удаление Контента, который, по личному мнению Компании, нарушает настоящие Правила, международно-правовое законодательство и/или может нарушать права, причинить вред или угрожать безопасности других Партнеров или третьих лиц.

9.2.3 Размещая свой Контент на Сайте, Партнер передает Компании право делать копии своего Контента с целью упорядочения и облегчения публикации и хранения пользовательского Контента на Сайте.

9.2.4 Размещая свой Контент в любой части Сайта, Партнер автоматически безвозмездно предоставляет Компании неисключительное право на его использование путем копирования, публичного исполнения, воспроизведения, переработки, перевода и распространения для целей Сайта или в связи с ними, в том числе для его популяризации. Для указанных целей Администрация может изготавливать производные произведения или вставлять Контент Партнера в качестве составных частей в соответствующие сборники, совершать иные действия, служащие достижению указанных целей.

9.2.5 Если Партнер удаляет свой Контент с Сайта, права, упомянутые в п. 9.2.3. 9.2.4. настоящего Соглашения, будут автоматически отозваны, однако Компания вправе сохранять архивные копии пользовательского Контента в течение неопределенного срока.

9.3 Сайты и Контент третьих лиц.

9.3.1 Сайт содержит (или может содержать) ссылки на другие сайты в сети Интернет (сайты третьих лиц), также, как и статьи, фотографии, иллюстрации, графические изображения, музыку, звуки, видео, информацию, приложения, программы и другой Контент, принадлежащий или исходящий от третьих лиц (Контент третьих лиц), являющийся результатом интеллектуальной деятельности и охраняемых в соответствии с законодательством страны Партнера.

9.3.2 Указанные третьи лица и их Контент не проверяются Компанией на соответствие тем или иным требованиям (достоверности, полноты, добросовестности и т.п.). Компания не несет ответственность за любую информацию, размещенную на сайтах третьих лиц, к которым Партнер получает доступ через Сайт или через Контент третьих лиц, включая, в том числе, любые мнения или утверждения, выраженные на сайтах третьих лиц или в их Контенте.

9.3.3 Размещенные на Сайте ссылки или руководства по скачиванию файлов и (или) установке программ третьих лиц не означают поддержки или одобрения этих действий со стороны Компании.

9.3.4 Ссылка на любой сайт, продукт, услугу, любую информацию коммерческого или некоммерческого характера, размещенная на Сайте, не является одобрением или рекомендацией данных продуктов (услуг) со стороны Компании.

9.3.5 Если Партнер решил покинуть Сайт и перейти к сайтам третьих лиц или использовать или установить программы третьих лиц, он делает это на свой риск.

10. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

10.1 За неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязательств Компания и Партнер несут ответственность, предусмотренную действующим законодательством и настоящим Соглашением.

10.2 Стороны освобождаются от ответственности в случае возникновения обстоятельств непреодолимой силы, повлекших за собой невыполнение или ненадлежащее выполнение обязательств по настоящему Соглашению.

10.3 Компания не несет ответственности за задержки или сбои в выполнении своих обязательств в случае, когда причины их возникновения лежат вне области контроля – вследствие обстоятельств непреодолимой силы. Это включает, помимо прочего, забастовки, затруднения в работе, массовые беспорядки, войны, пожары, смерти, правительственные постановления или распоряжения иных органов власти.

10.4 Компания не несет ответственности за несвоевременные платежи вследствие обстоятельств непреодолимой силы, форс-мажорных ситуаций, находящихся вне контроля, произошедших не по вине Компании.

10.5 В случае возникновения вопросов или предположений, что в отношении начисления Бонусных баллов и иных вознаграждений, отчетов о работе нижестоящих организаций или ошибок в части выплат, Партнеру необходимо уведомить Компанию об этом в письменной форме по адресу support@uds.app в течение 30 дней с даты предполагаемой ошибки. Компания не будет нести ответственность за любые ошибки, упущения или проблемы, о которых она не была извещена в течение 30 дней.

10.6 Партнер несет личную ответственность за любую информацию, которую размещает на Сайте, сообщает другим Партнерам, а также за любые взаимодействия с другими Партнерами, осуществляемые на свой риск.

10.7 Партнеры несут ответственность за собственные действия в связи с созданием и размещением информации на собственной Персональной странице на Сайте, а также в связи с размещением информации на персональных страницах других Партнеров и в иных разделах Сайта в соответствии с действующим законодательством. Нарушение требований Соглашения и действующего законодательства влечет за собой гражданско-правовую, административную и уголовную ответственность.

10.8 Компания предоставляет техническую возможность использования Сайта Партнерам, не участвует в формировании содержания Персональных страниц Партнеров, не контролирует и не несет ответственности за действия или бездействие любых лиц в отношении использования Сайта или формирования и использования содержания Персональных страниц Партнеров на Сайте.

10.9 Администрация Сайта не занимается предварительной модерацией или цензурой информации, размещенных Партнерами, и предпринимает действия по защите прав и интересов лиц и обеспечению соблюдения требований международно-правового законодательства только после обращения заинтересованного лица к Администрации Сайта в установленном порядке.

10.10 Компания не несет ответственности за нарушение Партнером настоящего Соглашения и оставляет за собой право по своему собственному усмотрению, а также при получении информации от других пользователей либо третьих лиц о нарушении Партнером настоящего Соглашения изменять (модерировать) или удалять любую публикуемую Партнером информацию, нарушающую запреты, установленные настоящим Соглашением (включая личные сообщения), приостанавливать, ограничивать или прекращать доступ ко всем или к любому из разделов или сервисов Сайта в любое время по любой причине или без объяснения причин, с предварительным уведомлением или без такового, не отвечая за любой вред, который может быть причинен Партнеру таким действием. Компания закрепляет за собой право удалить Персональную страницу Партнера и(или) приостановить, ограничить или прекратить доступ к любому из сервисов Сайта, если Компания обнаружит, что, по ее мнению, Партнер представляет угрозу для Сайта и(или) его Партнеров. Компания не несет ответственности за осуществленное в соответствии с настоящим Соглашением временное блокирование или удаление информации или удаление персональной страницы (прекращение регистрации) Партнера.

10.11 Компания не несет ответственности за временные сбои и перерывы в работе Сайта и вызванные ими потерю информации. Компания не несет ответственности за любой ущерб компьютеру

Партнера или иного лица, мобильным устройствам, любому другому оборудованию или программному обеспечению, вызванный или связанный со скачиванием материалов с Сайта или по ссылкам, размещенным на Сайте.

10.12 Компания, а также ее головные и дочерние компании, должностные лица, акционеры, сотрудники, правопреемники и агенты не несут ответственности за действия Партнеров, и должны быть освобождены от всех претензий или исков, вытекающих из действий ее Партнеров. Компания так же освобождается от ответственности, убытков, штрафов, пеней или других взысканий, связанных с незаконной деятельностью Партнера.

10.13 Настоящее Соглашение составлено на английском и русском языках. В случае противоречий между версиями, Стороны будут руководствоваться версией на английском языке. При необходимости и по усмотрению Компании, Соглашение может быть переведено на иные языки исключительно в информационных целях.

Настоящим приложением № 1 определяются порядок и условия участия Партнера в программе «Авто-бонус от Компании», позволяющей получать от Компании вознаграждения в счет оплаты приобретаемых автомобилей.

1. Участие и выплаты

1.1. Любые вознаграждения, предусмотренные приложением № 1, на счета Партнера могут начисляться только при условии, если:

- Аккаунт Партнера имеет статус «Активный»;
- Аккаунт Партнера имеет хотя бы одного активного Клиента, который приобрел Лицензию у данного Партнера, прошел модерацию и оплачивает за эту Лицензию Абонентскую плату;
- Партнер активировался в программе в соответствии с п. 1.7 до 10 числа месяца, за которое предусмотрено вознаграждение.
- Уже участвующий в программе партнер прислал в компанию по адресу support@uds.app подтверждение наличия наклейки установленного образца до 10 числа месяца, за которое предусмотрено вознаграждение.

1.2. Для того, чтобы принять участие в программе «Авто-бонус от Компании», Партнер должен обеспечить нижеуказанный товарооборот Финансовых циклов в течение 1 месяца, начиная с 1 числа месяца 21.00 (GMT+3) и до 1 числа следующего месяца 21.00 (GMT+3) и при его успешном поддержании вправе получать следующие вознаграждения:

- 20 финансовых циклов в течение вышеуказанного периода - вознаграждение 100\$;
- 50 финансовых циклов в течение вышеуказанного периода - вознаграждение 250\$;
- 100 финансовых циклов в течение вышеуказанного периода - вознаграждение 500\$;
- 150 финансовых циклов в течение вышеуказанного периода - вознаграждение 750\$;
- 200 финансовых циклов в течение вышеуказанного периода - вознаграждение 1000\$;
- 250 финансовых циклов в течение вышеуказанного периода - вознаграждение 1250\$;
- 300 финансовых циклов в течение вышеуказанного периода - вознаграждение 1500\$;
- 350 финансовых циклов в течение вышеуказанного периода - вознаграждение 1750\$;

На автомобиль премиального класса (автомобили марки БМВ, Мерседес, Ауди, Шевроле Камаро, Порше):

- 400 финансовых циклов в течение вышеуказанного периода - вознаграждение 2000\$.

1.3. Начисление вознаграждения производится путем перечисления денежных средств на Личный счет Партнера в Личном кабинете в валюте USD.

1.4. Денежные средства, начисленные на Личный счет Партнера, подлежат выплате только при наличии следующих условий:

- Наличие автомобиля стоимостью не менее 30 000 USD (тридцать тысяч) на момент подачи заявки;
- Партнер обязуется разместить логотип Компании или проекта Компании установленного образца на приобретенном в рамках программы автомобиле;
- Автомобиль должен принадлежать Партнеру, претендующему на участие в программе «Авто-бонус от Компании», на праве собственности.
- Партнер активировался в программе в соответствии с п. 1.7 до 10 числа месяца, за которое предусмотрено вознаграждение.

- Уже участвующий в программе партнер прислал в компанию по адресу support@uds.app подтверждение наличия наклейки установленного образца до 10 числа месяца, за которое предусмотрено вознаграждение.

1.5. Денежные средства, начисленные в рамках программы «Авто-бонус от Компании», не подлежат выплате до момента соблюдения условий, описанных в п.1.4. настоящего приложения № 1

1.6. При выполнении условий, указанных в п.1.2. настоящего приложения № 1, Партнер приобретает автомобиль стоимостью не менее 30 000 USD (тридцать тысяч), предоставив в Компанию копии договора купли-продажи и ПТС (в случае приобретения транспортного средства в кредит, также копию кредитного договора).

1.7. После приобретения автомобиля Партнер в течение трех календарных дней обязан направить в Компанию заявление установленного образца, с обязательным приложением копий документов, указанных в п.1.6. настоящего приложения № 1. При подтверждении Компанией получения данных и выполнении условий п.1.4 настоящего приложения № 1 Партнер считается активированным.

1.8. Партнер осведомлен и согласен, что Компания не несет ответственности за обязательства Партнера перед третьими лицами.

1.9. Являясь участником программы «Авто-бонус от Компании», Партнер обязуется разместить логотип Компании или проекта Компании установленного образца на приобретенном в рамках программы автомобиле.

1.10. Условия настоящей Программы не являются публичной офертой. Компания вправе вносить изменения в условия Программы в одностороннем порядке, которые становятся актуальными с момента публикации настоящего приложения на официальном сайте Компании.

1.11. Условия настоящей программы распространяются только на Партнеров, которые приобрели пакет не менее «Бизнес».

1.12. Денежные средства, начисленные в рамках программы «Авто-бонус от Компании», доступны на Личном счету партнера только в течение срока действия текущего контракта. К моменту истечения срока контракта накопления по программе «Авто-бонус от Компании» аннулируются и возврату не подлежат.

1.13. Выплата денежных средств производится до 5 числа каждого месяца.

Настоящим приложением № 2 определяются порядок и условия участия Партнера в стимулирующей программе «Офис от Компании», позволяющей получать от Компании вознаграждения в счет оплаты арендуемых пользователями офисов, в целях продвижения Приложения.

1. Условия участия в программе

1.1. Партнеры, арендовавшие офисное помещение в целях продвижения Приложения, имеют право на участие в программе «Офис от Компании».

1.2. В программе имеет право участвовать один офис от одного города, имеющий статус «Центральный».

1.3. Размер вознаграждения определяется следующим образом:

в случае, если общий товарооборот в данном городе составляет от 2 000 (две тысячи) до 50 000 (пятьдесят тысяч) USD, вознаграждение составляет 4 (четыре) % от товарооборота в указанном городе;

в случае, если общий товарооборот в данном городе составляет от 50 000 (пятьдесят тысяч) USD и выше, вознаграждение составляет 5 (пять) % от товарооборота в указанном городе;

Вышеуказанные объемы товарооборота необходимо поддерживать в течение тридцати календарных дней.

1.4. После заключения договора аренды с собственником офисного помещения, Партнер в течение трех календарных дней обязан направить в Компанию заявление установленного образца, с обязательным приложением копий документов, подтверждающих право аренды. При подтверждении Компанией получения данных и принятия заявления, Партнер арендовавший офисное помещение, считается участником программы.

1.5. Компания имеет право в одностороннем порядке отказать тому или иному Партнеру в участии в данной программе.

2. Участие и выплаты

2.1. Размер вознаграждения не может составлять более 150 % из расчета (от) суммы арендной платы за офисное помещение, указанное в договоре аренды.

2.2. В случае, если Компания установит, что офисное помещение фактически не используется по целевому назначению, а именно не выполняет функций поддержки и продвижения Компании, администрация вправе лишить вознаграждения по своему усмотрению.

2.3. В случае, если Компания установит, что сумма арендной платы за офисное помещение существенно завышена исходя из среднерыночной стоимости коммерческой недвижимости по региону, администрация вправе лишить вознаграждения по своему усмотрению.

3. Порядок выплаты

3.1. Выплаты производятся путем начисления денежных средств на личный счет активного Партнера, арендовавшего офисное помещение.

3.2. Выплаты производятся при наличии следующих условий:

3.2.1. Поддерживаемый товарооборот, указанный в п. 1.3 настоящего Приложения, в течение установленного срока;

3.2.2. Наличие арендованного офисного помещения не ниже класса «B» в центральной части города;

3.2.3. Подача заявления установленного образца с приложением всех необходимых документов описанных в нем.

3.2.4. Использование офисного помещения исключительно в целях продвижения Приложения.

3.3. В случае, если Партнер, арендовавший офисное помещение, по каким-либо причинам прекратил сотрудничество с Компанией, он обязан сообщить об этом по адресу support@uds.app.

3.4. Партнер, получивший вознаграждение на Личный счет по программе «Офис от Компании», обязан использовать данные средства строго на оплату арендных платежей указанного офисного помещения, а также на его благоустройство. В случае нарушения данного пункта Компания вправе расторгнуть Соглашения к указанным Партнером. В данном случае утерянные комиссии в результате аннулирования Аккаунта Партнера не подлежат возврату и возмещению пользователю.

4. Прочие условия

4.1. В указанном офисе имеет право работать любой Партнер.

4.2. Партнер осведомлен и согласен, что Компания не несет ответственности за обязательства Партнера перед третьими лицами.

4.3. Выплата вознаграждения осуществляется в том случае, если указанный товарооборот был совершен в указанном офисном помещении.

4.4. В случае если в городе совершен объем товарооборота без участия указанного офиса, офисное вознаграждение выплачивается исключительно в объеме совершенного товарооборота в указанном офисном помещении.

4.5. Условия настоящей Программы не являются публичной офертой. Компания вправе вносить изменения в условия Программы в одностороннем порядке, которые становятся актуальными с момента публикации настоящего приложения на официальном сайте Компании.

4.6. Условия настоящей программы распространяются только на Партнеров, которые имеют статус «Активный».

4.7. Компания вправе вносить изменения в стимулирующую программу, менять порядок и условия программы, а также прекратить действие стимулирующей программы в любое время в одностороннем порядке.

Настоящим Приложением определяются порядок и условия участия Партнера в стимулирующей программе «Быстрый старт», позволяющей в течение первых 30 (Тридцати) дней с момента подключения первого лично приглашенного партнера путем приобретения Пакета «Бизнес» и выше получать от Компании вознаграждения за совершение Рекомендации продуктов компании четырем новым партнерам.

1. Условия участия в программе «Быстрый старт»

1.1. Любые вознаграждения, предусмотренные Приложением 3, на счета Партнера могут начисляться только при условии, если:

1.1.1. Аккаунт Партнера имеет статус «Активный»;

1.1.2. Партнер является обладателем Пакета «Бизнес» либо пакета с большим количеством неактивированных Лицензий Pro («Премиум», «Вип»);

1.1.3. Новые партнеры, получившие Рекомендацию от Партнера, приобрели Пакет «Бизнес» либо Пакет с большим количеством неактивированных Лицензий Pro («Премиум», «Вип»);

1.1.4. Партнер совершил Рекомендации продуктов Компании четырем новым партнерам в течение первых 30 (Тридцати) дней с момента первого лично приглашенного партнера.

1.1.5. После совершения четвертой Рекомендации Партнер уведомил об этом Компанию путем направления письма в произвольной форме на электронный адрес, с указанием своего ID и ID всех четырех лично приглашенных партнеров.

1.1.6 Бонус выплачивается через 14 дней с момента последней рекомендации.

2. Виды и размер вознаграждения по программе «Быстрый старт»

2.1. Партнер, находящийся на пакете «Бизнес», при регистрации четырех лично приглашенных новых партнеров, которые приобрели пакет «Бизнес» и выше, получает бонус в размере 1000 USD;

2.2. Партнер, находящийся на пакете «Премиум», при регистрации четырех лично приглашенных новых партнеров, которые приобрели пакет «Премиум» и выше, получает бонус в размере 3000 USD;

2.3. Партнер, находящийся на пакете «Вип», при регистрации четырех лично приглашенных новых партнеров, которые приобрели пакет «Вип» получает бонус в размере 5000 USD.

3. Дополнительные условия:

3.1. Количество вознаграждений в период действия программы «Быстрый старт» (в течение первых 30 (Тридцати) дней с момента первого лично приглашенного партнера) не ограничено.

3.2. Клиент с аккаунтом партнера, который совершил переход на пакет с большим количеством лицензий, не участвует в программе «Быстрый старт».

3.3. Клиенты, активировавшие партнёрский пакет в соответствии с п. 3.2.8 Партнерского соглашения, не участвуют в программе «Быстрый старт».

3.4. Не засчитывается аккаунт, который приобретен на себя в рамках п. 1.2. настоящего Соглашения, также не засчитываются семейные аккаунты и отдельные аккаунты супругов, куратором которых является семейный аккаунт.

3.5. Одна рекомендация засчитывается только в рамках одного бонуса «Быстрый старт» вне зависимости от дальнейших переходов на другие пакеты.

3.6. Компания вправе вносить изменения в стимулирующую программу, менять порядок и условия программы, а также прекратить действие стимулирующей программы в любое время в одностороннем порядке.

Шаблоны заявлений

В администрацию ресурса www.uds.app
(support@uds.app)
от Партнера
Иванова Ивана Ивановича
ID: _____
проживающего по адресу
г. _____, ул. _____ кв. _____
телефон: _____
эл.адрес: _____
Skype: _____

Заявление.

В связи с выполнением мною всех необходимых условий участия в программе «Авто-бонус от компании», описанных в Приложении №1, прошу Вас включить меня в список участников программы «Авто-бонус от компании».

Приложения:

1. Копия (фото) паспорта;
2. Копия (фото) ПТС автомобиля;
3. Копия (фото) ТС автомобиля;
4. Фото автомобиля (с гос. номером);
5. Копия кредитного договора (в случае, если автомобиль приобретен в кредит);

Дата: _____

Подпись/ФИО _____ / _____

В администрацию ресурса www.uds.app
(support@uds.app)
от Партнера
Иванова Ивана Ивановича
ID: _____
проживающего по адресу
г. _____, ул. _____ кв. _____
телефон: _____
эл.адрес: _____
Skype: _____

Заявление

В связи с выполнением мною всех необходимых условий участия в программе «Офис от компании», описанных в Приложении №2, прошу Вас включить офис по адресу (страна, город, улица) в список участников данной программы и присвоить ему статус “Центральный” в нашем городе.

Приложения:

1. Копия (фото) паспорта;
2. Копия (фото) договора аренды;
3. Фото офисного помещения.

Дата: _____

Подпись/ФИО _____ / _____